

# ПЕРЕГОВОРЫ С КАНДИДАТАМИ БЕЗ ПОРАЖЕНИЙ!

ПЕРВАЯ ШКОЛА РЕКРУТИНГА В УКРАИНЕ

**Предлагаем прокачку навыков в переговорах с кандидатами!**

1. **Пирамида переговоров** – алгоритм, этапность, цель-результат, правила перехода.
2. **Быстрая идентификация типа** (DISC - мотивы/потребности/ценности/риски) для определения стиля эффективной коммуникации.
3. **Первый контакт** - повышение % отклика целевых кандидатов. Создание объявлений и pitch-ей с использованием keywords (привлечение по ценностям, отсеб по мотивам). Правила «3-х минут» и «Первого сообщения» в HeadHunting. Call-to-action.
4. **Роль и ответственность участников** переговоров, ведущая позиция рекрутера. Принципы создания бессознательного доверия. Работа с ценностями. Оценка мотивов. Переговоры, как инструмент оценки кандидата.
5. **Истинные причины возражений**. Правила реагирования и отработки. Ловушки в переговорах.
6. **SWOTанализ кандидата**. Оценка соответствия кандидата генетическому коду компании и компетенциям роли.
7. **Оффер и контр-оффер**. Closing date.
8. **Создание «агентской сети»**. Повышение лояльности рынка к бренду-работодателя.