

Программа тренинга Особенности национальной охоты:

1. Где и как искать нужного кандидата
 - Источники и методы поиска.
 - Особенности поиска отдельных профессий.
 - Максимум пользы от Job sites при минимуме затрат.
 - Социальные сети и профессиональные сообщества – мода или необходимый ресурс для рекрутера?

2. Executive search и Head Hunting - основы
 - Общие характеристики.
 - Отличия методов.
 - Правила работы с кандидатами при проведении прямого поиска и Head Hunting.
 - Подготовка к «охоте».
 - Создание карты поиска.

3. Как «вытянуть» и вовлечь в диалог работающего кандидата
 - Алгоритм создания «пробивных» легенд, практика их применения.
 - Правила ведения телефонных переговоров.
 - Работодатели защищают ценных сотрудников - проход «секретаря».

4. Как не быть «посланным»– Мотивация к рассмотрению вакансии.
 - Предварительная оценка «ценности» кандидата.
 - Работа с возражениями работающего кандидата.
 - Секреты ведения переговоров с кандидатами высокого уровня!

Програма тренінга **Особенности национальной охоты:**

1. Де і як шукати потрібного кандидата

- Джерела і методи пошуку.
- Особливості пошуку окремих професій.
- Максимум користі від Job sites при мінімумі витрат.
- Соціальні мережі та професійні спільноти - мода чи необхідний ресурс для рекрутера?

2. Executive search і Head Hunting - основи

- Загальні характеристики.
- Відмінності методів.
- Правила роботи з кандидатами при проведенні прямого пошуку і Head Hunting.
- Підготовка до «полюванні».
- Створення карти пошуку.

3. Як «витягнути» і залучити до діалог працюючого кандидата

- Алгоритм створення «пробивних» легенд, практика їх застосування.
- Правила ведення телефонних переговорів.
- Роботодавці захищають цінних співробітників - прохід «секретаря».

4. Чому не буде «посланим» - Мотивація до розгляду вакансії.

- Попередня оцінка «цінності» кандидата.
- Робота з запереченнями працюючого кандидата.
- Секрети ведення переговорів з кандидатами високого рівня!